

# 第12回とやまビジネスドラフト 商談会エントリーシート 参加無料

お申し込み FAX **076-423-1174** 平成30年 1月5日(金)締切

富山商工会議所 中小企業支援部 経営支援課 宛 〒930-0083 富山市総曲輪2-1-3

商談依頼は1社5件迄。11月30日(木)迄にエントリーいただいた場合は1社10件迄。

|                      |  |                         |   |     |
|----------------------|--|-------------------------|---|-----|
| 事業所名                 | フリガナ   | 所属商工会議所・商工会名 ※必須<br>( ) |   |     |
| 代表者名                 | フリガナ   | HP                      | 有 | 無   |
| 所在地                  | 〒 -  |                         |   |     |
| 業種                   | 1. 工業・製造    2. 建設・不動産    3. 卸売    4. 小売・飲食<br>5. 運輸    6. サービス    7. 情報通信    8. その他 ( )  |                         |   |     |
| 担当部署<br>連絡先          | 部署   | 携帯                      |   |     |
|                      | 氏名   | -                       |   |     |
|                      | TEL  | -                       | - | FAX |
|                      | E-mail   | @                       |   |     |
| 参加希望<br>分野<br>※複数選択可 | 1. 販路を拡大したい    2. 仕入れ先を開拓したい    3. 製造・施工を請け負いたい<br>4. 外注先を開拓したい    5. 事業提携をしたい    6. 製品・技術を開発したい<br>7. その他 ( )                                   |                         |   |     |
| 商談したい<br>事業所像        | ※商談相手先としてイメージしている業種などをご記入ください。   |                         |   |     |
| 自己紹介<br>PR<br>(200字) | ※貴社の概要・沿革・取り扱い製品、今後の事業展開など、アピールしたい点をできるだけ詳細にご記入ください。   |                         |   |     |
|                      |  |                         |   |     |
| エントリーリスト閲覧           | エントリー企業の情報を記載したリストの閲覧方法をお聞きます。どちらかに必ず ✓ を付けてください。<br><input type="checkbox"/> HP 上での閲覧 (パスワードを配付します) <input type="checkbox"/> 紙媒体での閲覧 (書類を郵送します) |                         |   |     |

**要項**

《申込について》

- 富山商工会議所ホームページからお申込みいただけます。 富山商工会議所 検索
- エントリーシートにてご記入いただいた内容は、申込事業所相互のみに公開します。

《商談について》

- 商談依頼は1社あたり5件までですが、平成29年11月30日(木)までにお申込みいただいた場合、早期エントリー特典として10件まで依頼可能です。
- エントリー事業所は、商談のお申込ができると同時に、他のエントリー事業所からの商談希望の対象となります。実際に商談をお受けになるかどうかは後日、商談調整の際にお尋ねします。
- 商談日時調整は事務局に一任いただきますので、商談日の平成30年3月12日(月)から14日(水)までの3日間はいつでも対応できるようにご準備をお願いします。

《おことわり》

- エントリーシートにてご提供いただいた情報はエントリー事業所のみに開示いたします。また、北陸三県縦断ビジネスチャンス創出プロジェクトの運営のみに利用し、他の目的に利用することはありません。
- 個別の商談内容および本商談会をきっかけに発生した当事者の紛争に、主催者は一切関知いたしませんので予めご了承ください。

富山商工会議所 中小企業支援部 経営支援課 〒930-0083 富山市総曲輪2-1-3 TEL 076-423-1171

商工会議所・商工会会員限定



【北陸三県縦断ビジネスチャンス創出プロジェクト】

# 第12回 とやまビジネスドラフト

## エントリー事業所募集!!

★11月30日(木)までにエントリーされると早期特典があります。

受付期間 → 平成29年 **11月1日(水)** ▶ 平成30年 **1月5日(金)**

北陸新幹線沿線地区の

## 広域連携 さらに拡大!!

関西地区  
(大津、京都、大阪、神戸)から

## “元気企業”が 多数参加!!

# 大商談会

商談会日時 / 会場

平成30年

**3月12日(月) ▶ 14日(水)**

**富山国際会議場**

参加  
無料

【主催】 富山県商工会議所連合会  
富山・高岡・氷見・射水・魚津・砺波・滑川・黒部商工会議所

【主管】 富山商工会議所

【共催】 富山県商工会連合会、富山県内各商工会  
石川県内商工会議所・商工会、福井県内商工会議所・商工会

【後援】 富山県

**特別参加**

糸魚川・上越・長岡・柏崎・十日町・新井・飯山・長野・上田・佐久・高崎・大津・京都・大阪・神戸・神岡商工会議所、能生・青海町商工会(糸魚川市)、安塚・浦川原・大島・牧柿崎・大湯・頸城・吉川・三和・中郷・板倉・清里・名立商工会(上越市)、軽井沢町商工会

お申込み・お問合せ → 富山商工会議所 検索

●事務局 富山商工会議所 中小企業支援部 経営支援課 TEL.076-423-1171 FAX.076-423-1174

URL <http://www.ccis-toyama.or.jp/toyama/> Mail [draft@ccis-toyama.or.jp](mailto:draft@ccis-toyama.or.jp) 富山商工会議所

# 第12回とやまビジネスドラフト

参加無料

## 北陸三県縦断ビジネスチャンス創出プロジェクトとは・・・

富山・石川・福井の商工会議所・商工会が連携して行う商談会（ビジネスマッチング事業）です。エントリーしていただければ、他のエントリー事業所との商談のチャンスをご用意します。北陸三県の商工会議所・商工会の会員であれば、業種・業態、規模にかかわらず参加できます。なお、今回も、北陸新幹線沿線より、糸魚川（市内2商工会を含む）、上越（市内13商工会を含む）、飯山、長野、上田、佐久、軽井沢、高崎、神岡（飛騨）に加え、関西地区より、大津、京都、大阪、神戸、また昨年に引き続き新潟県より、長岡、柏崎、十日町、新井の会員事業所なども参加の予定です。

順次  
開催

かなざわ商談会・・・平成30年 8月頃開催予定

ふくいビジネス商談会・・・平成30年10月頃開催予定

## 参加メリット

- 取引したい企業の担当者と直接話しができます。
- 新製品開発や販売面等で協力し合えるパートナーを探せます。
- 効率良く、効果的な営業活動ができます。
- 幅広い業種の情報が一度に収集できます。
- 自社の課題解決に繋がる“思いもよらない提案”を受けることも期待できます。



## 早期エントリー特典!

11月30日（木）までにエントリーされた方には特典をご用意!

**特典 商談申込の上限を10件に! (通常は5件)**



## 簡易展示会スペースでPR!

エントリー事業所限定で、商談会当日の会場内に製品や商品、パンフレット等を展示するスペースを設けます! 来場される方に対して、商品やサービスを紹介するチャンスです!(無料)

## 過去の「とやまビジネスドラフト」参加者の声

- 全般的に有意義な商談が出来たので、是非これからも参加したい。業種別のビジネスマッチング交流会が有っても良いかと思えます。反面、異業種の方々にもアピールできる場があれば良いと感じました(例:講習会や研修の場でも)。
- 商談がスムーズでやり易く、有意義な時間を提供して頂きとても感謝しております。今後、阪神地区からの距離感を埋める手立を見つけられる事が出来れば再度エントリーさせて頂きます。
- 弊社のPR、そして成約に繋がるチャンスを頂いております。今後も引き続き、参加させて頂きます。
- 新規のお客さんと商談できる機会をもてるので、非常に有益だと考えています。
- 飛び込み営業と違い、門前払いということは無いので、的確な相手に的確な商談が出来ると思いました。来年もぜひ参加したいと思います。
- 事務局の方の対応が非常に良かったです。次回も新しい可能性を見出したいと思います。
- 今夏は思い切って神戸より伺いました。当事業が認知拡大すること、活況ある施策になることを願います。
- インターネット上でマッチングの上、別途商談を個別でできると便利。気軽にアポイントが取れるので、大変良い機会です。
- ネットでのビジネスマッチングはやめてほしい。ネット上で済ませようとする企業が出る。零細企業やPRに不慣れな企業とのマッチングは、会って聞き出して初めて分かることも多々あるので、埋もれてしまうのではないかと感じます。
- 初めて参加し、このような素晴らしい機会を作って下さり有難うございました。成約の有無にかかわらず、非常に有意義な時間でした。次回も是非参加させて頂ければと思います。
- 北陸以外の事業所様と商談出来ればとも思います。
- 商談時間が30分でした。短かったため引き続き商談希望の場合は別の部屋を準備して頂き、商談が出来ればよかったです。商談相手が県外の場合は特に必要かと思いました。
- 大手先と商談したい。しかし、普段交流の無い企業と商談できる良い機会だった。

## 商談会当日までの流れ

### 1.エントリー申込

平成29年11月1日(水)～平成30年1月5日(金)

商工会議所・商工会の会員事業所に参加を募ります。まずはお気軽にエントリー(無料)ください!

- 『裏面のエントリーシート』に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。また、富山商工会議所ホームページからもお申込みできます。
- 会員でない場合でも、申込みと合わせて入会手続きを行っていただければエントリー可能です。

富山商工会議所 検索



昨年の  
エントリー数は412社  
商談数は302組!

### 2.リスト公開・商談希望申込

平成30年1月22日(月)～2月2日(金)

エントリーのあった事業所を事務局にて一覧表(リスト)にまとめ、エントリー事業所に公開します!  
(紙媒体での送付、またはホームページ上で公開)

一覧表(リスト)から商談したい相手を見つけたら、事務局へ商談申込み。  
【11月30日(木)までのエントリー事業所⇒10件まで】  
【12月1日(金)から1月5日(金)までのエントリー事業所⇒5件まで】



大阪までの  
早期全線整備を!!

### 3.商談調整

平成30年2月13日(火)～2月28日(水)

エントリー事業所からの商談申込みを受け、当所事務局が商談を希望された事業所との調整を行います。

- 事務局より書面で確認をさせていただきます。
- 商談を受けるかどうかは、指名された事業所の判断によります。

完全事前予約型の商談会です。  
過去11回の開催で約2,300組を  
超える商談が実現しています!

### 4.商談会日時のご案内

平成30年3月5日(月)【予定】

双方の事業所が合意した場合、事務局から商談会日時をご案内します。

### 5.商談会当日

平成30年3月12日(月)～14日(水)

富山国際会議場にて商談の場をご用意します。(商談時間は最大30分間)

## 会場案内図

### 交通のご案内

- 富山駅から セントラムで約5分  
バスで5分  
徒歩で15分
- 富山I.Cから 車で15分

